



POTENCIATE **ONLINE**

Master Ejecutivo en **Emprendimiento y Desarrollo de Negocios**

El programa de Emprendimiento y Desarrollo de Negocios está diseñado con una visión y formación 360° para profesionales que deseen crear su propia empresa o ser consultores en la creación y desarrollo de Negocios. También es un programa útil para profesionales que desean contribuir con la mejora de la organización en la que trabajan.

La experiencia de aprendizaje les dará las herramientas necesarias para que puedan afrontar los retos de ser empresarios, consultores o desarrolladores de negocios en el Siglo XXI y ser capaces de afrontar con resiliencia los retos modernos, teniendo claridad del proceso empresarial, la gestión y el fortalecimiento de las relaciones con colaboradores, la relación con los clientes, los proveedores, los bancos, etc.

El profesional analizará cómo crear un producto funcional que cumpla los requerimientos y las expectativas de su mercado meta, así como todos los temas relacionados con la creación de una empresa y su salida al mercado, cuidando todos los aspectos relacionados con las operaciones, las condiciones legales y la estrategia de comunicación de la mano de las herramientas digitales.

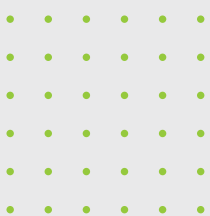
Duración del Programa / Periodicidad

12 meses con periodicidad bimensual (7 semanas por curso), matriculando 2 cursos por cuatrimestre

Requisitos de Ingreso

- Contar al menos con un Bachillerato Universitario en cualquier disciplina (presentar documento de respaldo)
- Mínimo 2 años de experiencia laboral reciente en el área afín al programa a cursar
- Entrevista del candidato con el director de posgrados o responsable del programa.
- Cualquier otra documentación solicitada por la Universidad para la admisibilidad





Master Ejecutivo en Emprendimiento y Desarrollo de Negocios

Beneficios del Programa

- Formación 360° para creación de empresas.
- Aplicación de casos de negocio reales para comprender los temas en desarrollo.
- Metodología de mejores prácticas utilizadas por incubadoras de proyectos.
- Formación integral en temas empresariales tales como Desarrollo de productos, Finanzas, Marketing y aspectos legales.
- Implementación de herramientas digitales de automatización y marcos de trabajo ágiles.

Perfil del graduado

El graduado de este Master Ejecutivo podrá:

- Co fundar su propia empresa.
- Crear todos los documentos necesarios para acudir a rondas de inversión o financiamiento.
- Ser emprendedor y desarrollar habilidades de negociación.
- Entender una empresa en 360 grados.
- Digitalizar su empresa.
- Ampliar su pensamiento crítico y formación en desarrollo de negocios.

Diferenciadores del Programa

- Curso corto de profesionalización para emprender.
- Desarrollo de start-ups
- Creación de ecosistema formal de emprendimiento.
- Profesores con experiencia en la creación de empresas internacionales y rondas de inversión.
- Resolución de casos para la aplicación de los conocimientos en la toma de decisiones.
- Herramientas de digitalización.
- Posibilidad de inversión y desarrollo.

Campo Profesional

- El programa de especialización está enfocado principalmente en el área de Emprendimiento, Desarrollo de Negocio y Administración de Proyectos Start-Ups.

POTENCIATE
ONLINE 



Master Ejecutivo en Emprendimiento y Desarrollo de Negocios

Contenidos de los módulos

MECDN-01 – Propuesta de Valor

- Concepto de negocio
- Benchmark
- Cliente potencial
- Beneficio funcional
- Beneficio Psicológico
- Propuesta de valor
- ¿Cómo vamos a ganar?

MECDN-03 – Plan de Marketing

- El Consumidor digital y su viaje en línea
- Marketing Digital
- Captación, segmentación y fidelización de leads online
- Optimización de sus resultados: Usabilidad y Conversiones
- Pautas en medios digitales y formatos de publicidad
- Website Builder
- Integración del ecosistema digital con el plan de marketing digital

MECDN-05 – Liderazgo y Negociación

- Esencia del liderazgo
- Generación de confianza
- Herramientas de gestión
- Conversaciones para generar influencia
- Negociación y resolución de Conflictos
- Gestión de la ejecución

MECDN-02 – Desarrollo de Negocio

- Innovación y Desarrollo de Producto o servicio
- Modelos de negocios innovadores
- Modelo canvas, Porter, DAFO y Ansoff
- Lean Startup
- Experiencia de usuario
- Plan de negocio
- Industria 4.0

MECDN-04 – Finanzas y Legal

- La empresa en su etapa temprana de crecimiento
- Construcción del flujo de caja del emprendimiento
- Valoración
- Financiamiento del emprendimiento
- Mentalidad del inversionista
- Términos financieros de una propuesta de inversión
- Salida de los inversionistas, venta de la empresa y competencia de levantamiento de capital

MECDN-06 – Marcos de Trabajo Ágiles para Proyectos

- Desarrollo vs Gestión de Proyectos
- Implementación de la Estrategia Organizacional
- ¿Qué es la Agilidad?
- Características Generales de los Marcos de Trabajo Ágiles
- Scrum como Marco de Gestión
- Marcos de Trabajo de Desarrollo

POTENCIATE **ONLINE** 

